

～食品輸出で“稼ぐ力”が身につく～
商談型人材育成研修
(受講生募集のご案内)

令和元年 8月より開講

一般社団法人 沖縄県貿易協会

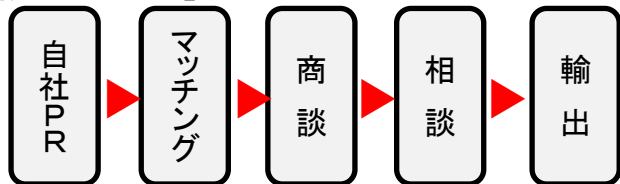
～商談型人材育成研修～

どんな研修内容？ どのような人が集まるの？

本研修は、食の輸出をスムーズに行えるネットワーク構築と、商談をサポートすることで、輸出ビジネスを効率化するための人材育成プログラムです。

商談型研修とは、「商談会」でも「研修」でも解決が難しい課題を解決するための新たな研修スタイルです。

【研修の主な流れ】



研修には、生産者やメーカー、商社、物流会社など輸出関係する各社が参加。参加した研修生が、実際に「商談」しながら、輸出に向けた「カリキュラム」を実施します。

支援機関や金融機関も研修に参画するため、各種相談や課題解決を効率的に進めていくことも可能です。すでに商談中の案件も、会場にいる支援機関や金融機関へ商談先と一緒に相談が可能です。

国内取引のみの生産者（卸問屋）も、商社に国内取引として販売することで売上拡大が実現。各社がそれぞれのベストパートナーと輸出実現を目指す商談型人材育成研修に、ぜひご参加ください。

‘商談型’研修の最大特徴

■通常の商談と比べて負担軽減になるポイント

- ① 商談時間短縮
- ② 商談速度UP
- ③ 商談アポイント効率化
- ④ 補助支援の活用

（研修参加でアポの手間が大幅削減）

※輸出を検討していない生産者・メーカー・卸問屋の皆さまでも、商社を介した輸出が可能です。国内取引の感覚で、海外展開が実現できますので是非ご参加ください！

研修メリットってなに？

【支援機関】

- ① 支援ニーズが見える
- ② 一度に多くの民間ニーズを把握できる。
- ③ 他の支援機関と会議上での連携ではなく、実際の案件を具体的に連携させ解決に繋げていく支援機関連携ができる。

（輸出を支援する）

金融・支援機関

JETRO・中小機構・公庫・地銀ほか

（商品を作る）

生産者・メーカー
卸問屋

【生産者・メーカー】

- ① 商品を買ってくれる商社、バイヤーと商談できる
- ② 商品を競争力のある価格で目的地に運んでくれる物流会社と商談できる
- ③ 各支援機関の支援情報や活用法が分かる。商談支援等を受けられる。

1. サプライチェーン上の
中核人材が集結！
2. ネットワーク形成！
3. 課題解決！
4. 新たなビジネス創出！



実践商談(OJT)

輸出商談支援

【商社】

- ① 優良商品を持つ企業と商談できる
- ② 県内物流各社の特長（品質・コスト・得意分野）がわかる
- ③ 各支援機関の支援情報や活用法が分かる。商談支援等を受けられる。

（販路を持つ）

商社

（商品を運ぶ）

物流

【物流】

- ① 輸出企業（荷主）と商談ができる。荷主ニーズ（仕向地、商品、必要技術等）や海外市場の課題が分かる。
- ② 各支援機関の支援情報や活用法が分かる。商談支援等を受けられる。

研修イメージ①



市場環境や競合先の現状を
知らないと差別化できず、商
談が前に進まない



専門コーディネーターが 差
別化PR資料の作成支援



差別化により商談スキルと
商談効率の向上



商談の効率化！



商談進展もサポート



研修イメージ②

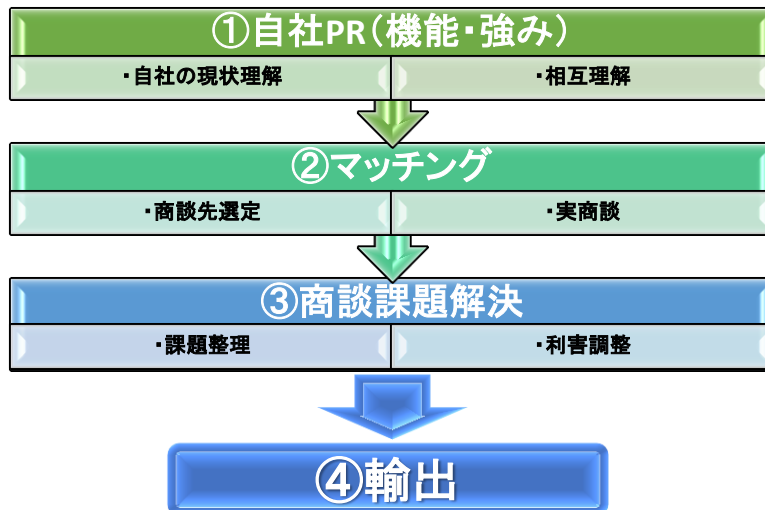
- ① サプライチェーン各社による「自社PR」と「相互理解」
- ② 商流と物流による「実商談」

各社の強みと課題を把握した事
務局や支援機関等による
各社マッチング

- ① 海外バイヤーや本土商社より
海外展開へのアドバイス
- ② 行政、金融機関より支援制度
情報および活用法アドバイス



研修イメージ③



輸出実現まで
フォロー



- ・商談先マッチング
- ・商談進展サポート
- ・各種支援情報 等

‘商談型’人材育成研修(概要)

実施期間：2019年8月～2019年11月までの7回程度(※商談進捗による)

実施場所：那覇市内研修施設

参加対象：県内で食品流通に関連する企業(※中核を担う実務担当者)
※全回出席可能な方に限る。

申込方法：電話、FAX、Eメールにてお問合せ下さい。

回	h	日程	場所	主な内容	修得スキル
第1回	5	8月29日(木) 13時～18時	調整中	オリエンテーション兼説明会	現状理解
第2回	5	9月2日(月) 13時～18時	沖縄産業支援センター	講義：海外展開の現状 (講師：内閣府政策参与)	現状理解
				1分PR	自社PR
				実商談(サークル式総当り①)	自社PR/他社理解
第3回	5	9月10日(火) 13時～18時	沖縄産業支援センター	講義：海外展開支援制度① (講師：行政、金融、他)	各支援制度の理解
				実商談(サークル式総当り②)	自社PR/他社理解
				マッチング及び実商談	利害調整/支援要請
第4回	5	9月25日(水) 13時～18時	沖縄産業支援センター	講義：海外展開支援制度② (講師：行政、金融、他)	各支援制度の理解
				マッチング及び実商談	利害調整/支援要請
				グループ討議(各ステージ別)	共通課題整理→提言
第5回	5	10月10日(木) 13時～18時	沖縄産業支援センター	講義：海外の現状について (講師：本土商社/海外バイヤー)	各支援制度の理解
				マッチング及び実商談	利害調整/支援要請
				実食型プレゼン	実演スキル
第6回	5	10月29日(火) 13時～18時	沖縄産業支援センター	講義：海外の現状について (講師：本土商社/海外バイヤー)	各支援制度の理解
				マッチング及び実商談	利害調整/支援要請
				実食型プレゼン	実演スキル
実食・実使用型のプレ・プレゼン					
大交易会(11月14・15日)					
成果報告会(2月5日)					

※研修日時や場所、カリキュラムは変更になる場合がございます。

**一般社団法人
沖縄県貿易協会**

TEL/FAX：866-9183/866-9219(武内・比屋根)

Mail：development@okinawa-trade.or.jp



HPもチェック!